

## GRAND CONCOURS DE L'IMPARTIAL



Voulez-vous gagner de l'Argent, tout en causant avec vos amis et Connaissances ?

### DE QUOI S'AGIT-IL ?

Il s'agit simplement de faire connaître L'IMPARTIAL à vos amis et connaissances.

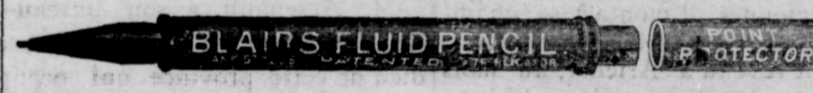
Faites remarquer à vos amis que L'IMPARTIAL est le plus grand journal français dans l'Acadie, 8 pages, 6 colonnes chaque page ; faites remarquer à vos amis que L'IMPARTIAL n'est pas lié à aucun parti politique, mais l'ami des Acadiens ; faites remarquer à vos amis que L'IMPARTIAL est toujours le premier à défendre les droits des Acadiens ; faites remarquer que L'IMPARTIAL est toujours le premier à féliciter les nôtres quand ils arrivent au succès.

### Que sera votre Recompense ?

Lorsque vous aurez fait connaître L'IMPARTIAL à vos amis, demandez les de s'abonner au journal acadien par excellence et pour chaque abonnement que vous recevrez vous retiendrez 30 cents de la piastre que vous recevrez du nouvel abonné, nous remettant 70 cents avec le nom et l'adresse du nouvel abonné.

Celui qui aura obtenu 25 abonnés, d'ici au premier de juillet, 1907, et nous aura fait parvenir \$17. 50 aura, à part les 30 cents de chaque abonné, qui fait un montant de \$7. 50, comme prime, une magnifique montre en or plaqué.

Ecrivez-nous pour un livre de recus et mettez-vous à l'oeuvre.



### DE PLUS

A celui qui nous aura fait parvenir 10 abonnés, avec le montant requis pour chaque, aura, à part les 30 cents de commission, pour chaque abonnement, une magnifique plume en or, pourvu que cela soit fait avant le premier de juillet, 1907.

## PRENEZ PART AU GRAND CONCOURS QUE NOUS VENONS D'OUVRIR

—IMPRIMERIE DU JOURNAL—



On exécute, avec soin et dans le plus court délai, toutes sortes d'impressions tels que

Carts, En-Tête de Comptes, En-Tête de Lettres, Cartes de Visites, Cartes d'affaires, Enveloppes, etc.

+++++ OUVRAGES EN COULEUR ET EN OR. +++++ plus grand soin est donné aux ordres par la maille

McQuarrie & Arsenault

AVOCATS NOTAIRES & C<sup>o</sup>. Summerside. I. P. E. (Bureau au dessous du Royal Bank of Canada)

ARGENT A PRETER Neil McQuarrie, K. S. Aubin E. Arsenault Summerside

S. E. GALLANT

ABRAM'S VILLAGE ILE DU P. E.

Nouvelles marchandises de toutes sortes. Marchandises sèches, Epicerie, Habits, Chaussures, Chapeaux, etc. Beau Stock de Livres de prières, cha-pelets et objets religieux, aux prix les plus réduits. Nous prenons les produits de la ferme en échange pour nos marchandises. VEENZ NOUS VOIR

## GOLD DUST



LA MEILLEUR POUDRE A LAVER

Nettoie toute chose sans exception

Si votre épicerie ne vend pas la poudre à laver GOLD DUST, envoyez son nom et son adresse ainsi que la vôtre à THE N. K. FAIRBANK COMPANY, Montréal, et ils vous enverront un échantillon d'un 1/4 de livre. THE N. K. FAIRBANK COMPANY, Montréal, Chicago, New-York, Nouvelle-Orléans, St-Louis, San-Francisco, Londres, Ang<sup>l</sup>.

### CONCERNING WOMEN.

There are four women who ought to be brought to public notice while they are still in active life, says The Delineator. One the mother of the Dr. Osler who, already a celebrated physician, became famous by reason of being credited with the statement that man does not grow in power after forty and that his usefulness ceases at sixty. Mrs. Osler has just celebrated her one-hundredth birthday. She has reared four very distinguished sons and one daughter, has twenty-six grandchildren and one great-grandchild and is still leading a useful and comparatively active life. Another is Mrs. Mary E. Farrell, who has just ended her one-hundred-and-third year. She has reared eleven children, has fifteen grandchildren and twelve great children and twelve great-grand children. She has never been ill a day in her life, is still a daily worker about the house, active in body and witty in mind. A third is Mrs. Susan Askey, who on her one-hundred-and-first birthday went to church in an automobile, made an address to the audience, and held a reception in the evening. She also has borne eleven children. The fourth is Mrs. Franklin Cottle, who at ninety-eight years of age went through thrilling experiences at the late San Francisco disaster, arrived fresh and strong in New York a week or two later, and now, as exact as at twenty and as alert as at sixty she is about to start on a two-hundred-mile automobile ride from New York to Boston.—THE DELINEATOR for March.

### Revue Canadienne

SOMMAIRE DU NUMERO DE FEVRIER 1907

Abbé Elie J. Auclair Au Monument Crémazie. Napoléon Savard Portrait Louis-Honoré Fréchette. Adolphe Poisson. Dr. Nérée Beauchemin. Jean Charbonneau. Albert Lozeau. Demi-ton : Philippe Hébert. Jules Fournier Réplique à M. ab der Halden. Raymond Sablan L'Appostat, poésie. Benjamin Sulte Le dixième jour d'Adam, poésie. Alphonse Gagnon L'Egypte et les écritures égyptiennes. Edouard Montpetit L'Economie politique. Albert Lozeau Les Poésies d'Alfred Garneau. J. Flabault Lettres à un ami sur la Liberté Morale (suite et à suivre.) Athénais Bibaud A la mémoire de Madame Marchand. Thomas Chapais A travers les faits et les Œuvres. Charles Léandre A. Clémenceau dispensateur de la justice à la mode française contemporaine.

### Notes Bibliographiques.

### PROVIDING FOR THE FUTURE

There is one problem that dominates the home, an obtrusive, pervasive problem that often fills the whole horizon of life, one that, like Banquo's ghost "will not down"; it is the ever-present question of home financing. When we have mastered the "to have," the problem of the "to hold" confronts us it is the question of providing for the home which can never be properly answered until we realize that "provide" is a verb that should ever be conjugated in two tenses present and future. There is in our American life, too often, a blind optimism in living up to an income, in assuming that because the sun of prosperity shines warily to day there is no need of providing umbrellas for a possible rainy to-morrow. Those who wisely live within an income rarely have to face the problem of trying to live without one. There are two simple guaranties against future poverty and dependences on others, two great safeguards for home, and family—a bank-book and an insurance policy. They represent the material defence of the home, a bulwark of love's forethought standing strong and firm in the hour of need—William George Jordan in the March Delineator.

Le Sunlight Savon est supérieur aux autres savons, mais c'est lorsqu'il est employé suivant la méthode Sunlight qu'il démontre sa plus grande supériorité. Achetez Sunlight Savon et suivez les directions.

### A

## Good Gift Warehouse

The E. W. Taylor store is a veritable warehouse of New Year's gifts, Silverware of the most beautiful sort, in array of variety ; fine clocks, good watches, pretty rings by the hundreds, broches, lockets, bracelets, chains and charms of prettiness. These are some of our lines for the coming year. We would like to have the favor of a visit from you, whenever you come to Ch'town. Old gold and silver taken in exchange. E. W. TAYLOR South side Queen Square.

### JURISPRUDENCE

ABONNEMENT AUX JOURNAUX

Nous croyons devoir attirer l'attention de quelques abonnés retardataires sur la loi concernant l'abonnement aux journaux.

1. Toute personne qui retire régulièrement un journal du bureau de poste, qu'elle ait souscrit ou non, que ce journal soit adressé à son nom ou à celui d'un autre, est responsable du paiement.

2. Toute personne qui renvoie un journal est tenu de payer tous les arrérages qu'elle doit sur son abonnement, autrement, l'éditeur peut continuer à le lui envoyer jusqu'à ce qu'elle ait payé. Dans ce cas l'abonné est tenu de donner en outre, le prix de l'abonnement jusqu'au moment du paiement, qu'il tait retiré ou non le journal du bureau de poste.

3. Tout abonné peut être poursuivi pour abonnement dans le district où le journal se publie, lors même qu'il demeurerait à des centaines de lieues de cet endroit.

4. Les tribunaux ont décidé que le fait de retirer un journal du bureau de poste, ou de changer de résidence et laisser s'accumuler les numéros à l'ancienne adresse constitue une présomption et une preuve "prima facie" d'intention de fraude.

### WANTED

A good Agent for the OLIVER TYPEWRITER

Over 100,000 of these machines have been sold in the U. S. within the last few years at the same price which is being charged for any other standard typewriter. This proves conclusively that the Oliver is the very best typewriter made, regardless of price.

As there is now in Montreal a factory devoted exclusively to the manufacture of this machine, it can be bought here for the same price at which it is sold in the U. S. without adding from \$25 to \$30 to cover duty and charges, as do all the other standard writers.

This should be a very attractive proposition to any purchaser of writing machines. Apply to the CANADIAN OLIVER TYPEWRITER CO., Temple Building, Montreal



Nous venons de recevoir plus de six cents douzaines de belles cartes mortuaires que nous vendons à 60 cents la douzaine. Ceux qui ont des parents et des amis qui reposent dans les cimetières devraient se procurer des cartes mortuaires.

Nous y imprimons le nom, l'âge, la date de la mort, etc., etc., Avec chaque douzaine de cartes nous donnons une douzaine de cartes sur lesquelles est imprimé le "De Profundis".

Pas moins que 12 cartes à chaque commande. Adressez par la maille ou venez au bureau.

L'IMPARTIAL